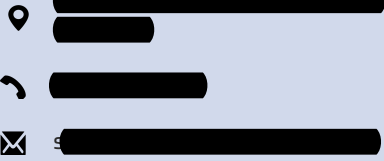


CONTATTI



PROFILO PROFESSIONALE

Direttore commerciale dinamico e motivato al raggiungimento degli obiettivi, possiedo una consolidata esperienza nel coniugare aspetti gestionali e operativi e una forte etica professionale. Forte attitudine commerciale e notevoli capacità comunicative unite a doti di leadership naturale. Ottima capacità di inserimento in nuove organizzazioni di lavoro e disponibilità a viaggiare per trattative commerciali. Comprovata capacità di costruzione di relazioni e di mantenimento di partnership allo scopo di aumentare la produttività complessiva e accrescere i canali di profitto. Formazione in leadership nonché grandi capacità di multitasking e persuasione. In grado di espandere il network di connessioni determinando e soddisfacendo efficacemente le esigenze dei clienti. Personalità intraprendente dinamica e determinata, posso contare su una forte motivazione e sul desiderio di crescere professionalmente. Forte propensione al raggiungimento degli obiettivi individuali e di team. Ottime capacità di utilizzo dei sistemi informatici di qualunque tipo, persona fantasiosa e con forte propensione al marketing.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Doti relazionali
- Dinamismo e intraprendenza
- Disponibilità a viaggi e trasferte
- Customer Relationship Management
- Forte orientamento al risultato
- Approccio consulenziale alla vendita
- Formazione alla vendita
- Acquisizione di nuovi clienti
- Internet ed e-mail marketing
- Gestione delle campagne di marketing
- Presentazioni e proposte
- Trattative complesse
- Partnership marketing
- Relationship management



Stefano Bolognesi



ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Consulente Privato - Caslano, Ticino

Gestione e consulenze fiscali, aziendali e personali per clientela privata Italiana. Consulenze fiscali e aziendali in ambito internazionale.

Direttore Commerciale, Sales Manager, CDA

Fiduciaria TIVAN SA - Lugano-Paradiso, Ticino
2012 - 2017

Direttore commerciale, Sales Manager e Membro del CDA.

Responsabile di sviluppo e collegamento con nuovi Provider (Italia/Inghilterra/Scozia)

Responsabile sviluppo e consulenza rete di distribuzione territorio Italiano. Formazione delle rete di distribuzione riguardante i prodotti e le strategie da noi utilizzati.

Sales Manager & Consulente alla clientela

MASTER TRUST SA - Lugano, Ticino
2011 - 2012

Cessione portafoglio personale a MASTERTRUST SA con stesse funzioni operative di BREVA SA. Passaggio dovuto per poter riversare l'intero portafoglio clientela nella nuova società FIDUCIARIA TIVAN SA in via di costituzione e organizzazione.

Sales & Marketing Manager

Fiduciaria BREVA SA - Lugano, Ticino
2006 - 2010

Organizzazione e sviluppo rete di vendita Italiana.

Direzione aziendale

Consulenza fiscale e riorganizzazione aziendale clientela Italiana.

Sviluppo di sistemi formativi e formazione della rete di vendita.

Dal 1997 al 2006 Ho lavorato sempre per società risalenti alla stessa società iniziale del Gruppo ProTrust Group of Companies con a capo la Famiglia Bell

Sales area manager

PROTRUST MARKETS SA - Lugano, Ticino
2002 - 2006

Stesse funzioni di PROTRUST SWITZERLAND essendo "migrato" in qualità di Manager nella nuova nata della stessa società. Nell'arco della mia esperienza in questa società ho effettuato vari corsi formativi riguardanti gestione finanziaria e prodotti finanziari legati alla vendita di prodotti Unit-Linked e Edge Fund.

Mi sono inoltre occupato della formazione dei promotori a noi legati.

IT Manager & Sales

PROSTRUST Switzerland SA - Lugano, Ticino

- Forte attitudine al lavoro sia indipendente che in Team
- Team Management e leadership motivazionale

LINGUE

Italiano: Madrelingua

Inglese: B1

Intermedio

Francese: B1

Intermedio

1998 - 2001

Società nata a seguito di una trasformazione della Bell & Associates SA. Inquadro come Junior Sales di prodotti assicurativi e finanziari Unit-Linked a seguito di corsi di formazioni specifici privati effettuati in Svizzera e Inghilterra. Conseguito in qualità di Sales importanti obiettivi aziendali.

Operando in un Team di 6 tra Junior e Senior Sales ho conseguito il premio Miglior Sales per 3 anni consecutivi.

Ho gestito direttamente e personalmente un gruppo di 60 promotori su territorio italiano a supporto di una rete totale di circa 200 persone.

Ho lavorato a stretto contatto con primarie aziende Inglesi quale Clerical Medical/Norwich Union gruppo AVIVA/Prudential PLC/ Scottish Mutual International PLC

Vincitore di 3 Contest con Scottish Mutual PLC/Prudential PLC/Clerical Medical London

Ho partecipato alla creazione di PROTRUST Italia creando, organizzando e lavorando negli uffici di Milano in C.so Torino prima e poi in P.zza Castello per 2 anni; in seguito ho seguito la vendita e trasformazione in Clerical Medical Italia.

IT Manager

Fiduciaria Bell & Associates SA - Lugano, Ticino

1997 - 1998

Creazione rete aziendale e manutenzione della stessa.

Sviluppo sistemi di gestione, contabilità e controllo integrati.

Realizzazione materiale di marketing e presentazioni aziendali su sistemi Office e di Professional Publishing.

Realizzazione presentazioni e meeting in varie location per promozione società e prodotti.

Assistente gestione Impresa di Pittura

Impresa di pittura Aedo Sassi - Caslano, Ticino

1995 - 1997

- Ditta individuale di un componente la mia famiglia, ho aiutato nella gestione completa della ditta per motivi di carattere familiare e personale.
- Aiuto nella gestione contabile dell'impresa, nella gestione del magazzino e del personale.
- Esperienza saltuaria di lavoro su cantieri come imbianchino e montatore di ponteggi
- Organizzazione cantieri e rifornimenti

Programmatore e installatore PC

T-SOFT SA - Lugano-Grancia, Ticino

1990 - 1995

- Sviluppo sistema di programmi di gestione contabile integrati QUADRA. Installazione e supporto alla clientela.
- Istruzione alla clientela su utilizzo programma QUADRA, sistemi Windows e Office
- Installazione reti Windows

Programmatore/Installatore sistemi informatici

Informatica Kauffman SA - Caslano, Ticino

1989 - 1991

- Utilizzo di **COBOL/VISUAL BASIC/IGL/C** in ambiente di sviluppo UNIX/XENIX, DOS, WINDOWS
- Installazione e manutenzioni reti XENIX/UNIX/DOS/WINDOWS
- Conoscenza e utilizzo sistemi UNIX/XENIX su sistemi Hewlett Packard 9000 e IBM AS400
- Sviluppo e formazione sistema SWISSCADD per architetti e ingegneri

- Rivenditore e assistenza alla clientela in qualità di distributore Hewlett Packard, IBM, NCR
- Assemblaggio PC e installazione sistemi



ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Corsi vari in qualità di consulente finanziario

Corsi Aziendali UBS/Clerical Medical - Lugano/Londra/Milano

Operatore d'ufficio

Centro di Formazione Professionale - Luino (VA), 06/1989

Titolo di scuola elementare e Media

Scuole dell'obbligo - Luino (VA), 06/1987



HOBBY E INTERESSI

Nel poco tempo libero mi piace stare con la famiglia, ma un hobby per me importante è la pesca che del resto condivido con i miei figli.

Nel poco tempo rimanente sono attivo in varie associazioni di volontariato sociale e non con incarichi di fiducia e di organizzazione di eventi, nonché gestione pro-attiva delle stesse; con una buona organizzazione si possono sfruttare anche i ritagli di tempo in modo che tutto questo sia relax e non stress.

